

**Vendas**

**Criando Negócios no  
App**



## Cartilha – Oportunidades de Negócios



### CADASTRANDO UMA OPORTUNIDADES DE NEGÓCIOS

Em uma visita, o vendedor Carlos apresentou alguns produtos para o cliente Augusto, e destes produtos, Augusto se interessou pelos produtos.

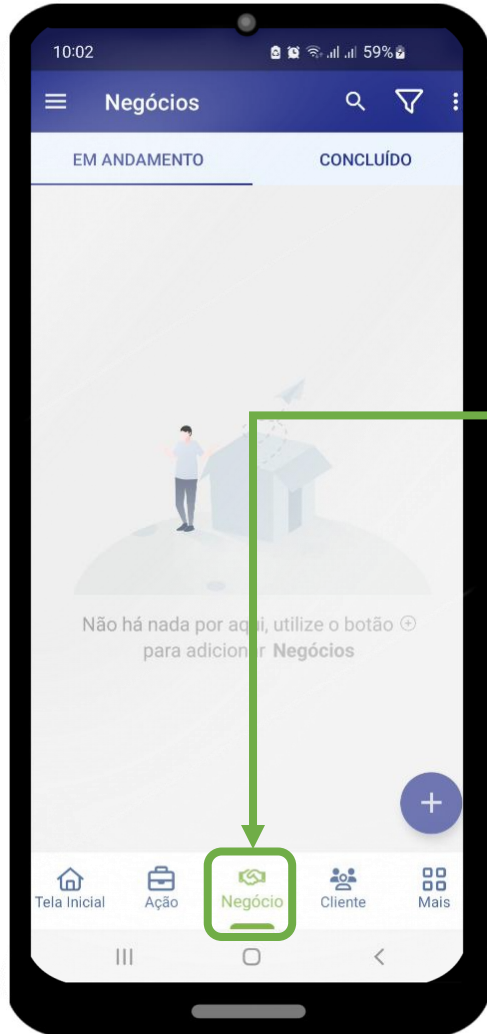
Percebendo isso, Carlos cadastrou esse interesse do cliente Augusto como uma **Oportunidade de Negócio** no aplicativo do Campos Dealer, para que pudesse posteriormente dar continuidade a negociação com o cliente.



## Cadastro de Oportunidades de Negócios no App



## Campos Dealer



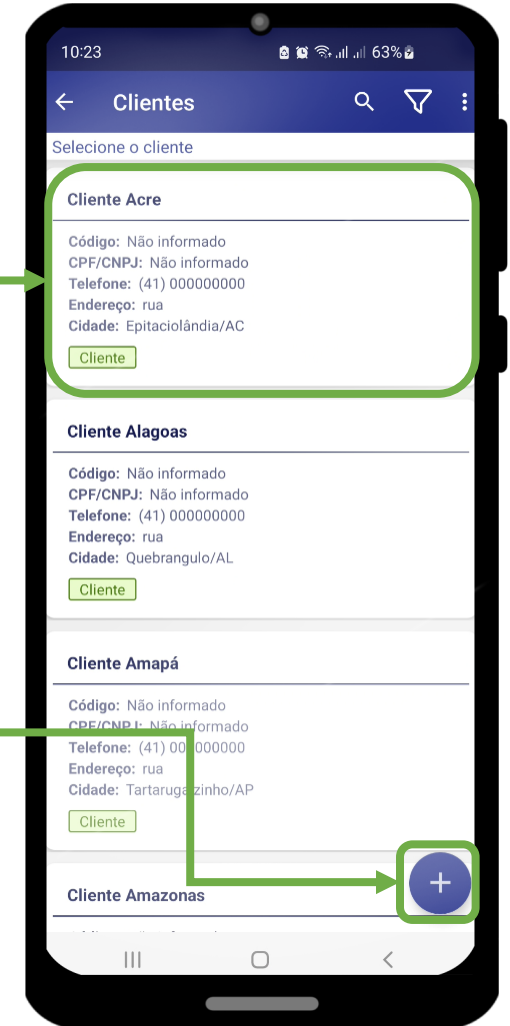
1 - Para criar uma oportunidade de negócio através do App, acesse a aba "Negócio"

2 - Toque em (+)



3 - Selecione um cliente, você pode pesquisar pelo nome ou selecionar um cliente de sua carteira de clientes.

Caso o cliente não esteja cadastrado, você pode cadastrar em (+)



## Campos Dealer

### 4 - Preencha as informações desse negócio:

- Empresa – Esse campo está disponível apenas para vendedores que possuem permissão em duas ou mais filiais

- Escolha para qual funil e etapa em que o negócio se encontra

- Data Primeiro Contato com o cliente

- Valor do Negócio

11:16

Negócio ✓

Cliente Acre

Toque para Visão 360°

Empresa  
Campos Dealer - Atendimento ao Cliente - Curitiba

Funil  
Funil de Vendas

Etapa do negócio no funil  
Oportunidade | Orçamento

Forma de entrada  
Selecione qual foi a forma de entrada

Data do primeiro contato com o cliente  
26/12/2024

Valor  
Informe o valor

Observação

Negócio Negociação Produto Usados Mais

11:49

Negócio ✓

Cliente Acre

Toque para Visão 360°

Observação  
Descreva aqui o que está sendo negociado

Data de previsão de compra  
Selecione a data de previsão

\*Data em que o cliente pretende realizar essa nova compra

Data de previsão de faturamento  
Selecione a data de previsão de faturamento

Probabilidade de fechamento  
★★★★★

Produtos vinculados  
Total de Produtos: 00  
Valor Total R\$00,00

Negócio em andamento, toque para alterar

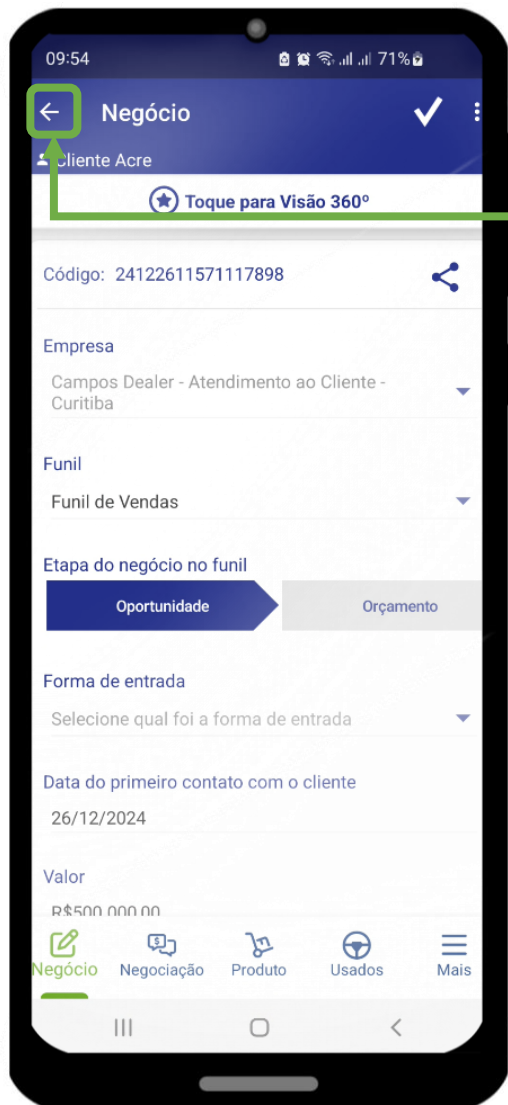
Negócio Negociação Produto Usados Mais

5 - Após preencher todos os dados da guia Negócio, clique no ícone **check** para salvar

**OBS:** Durante o preenchimento de informações, é possível que existam regras de **Playbook** de vendas ativada, que podem obrigar o preenchimento de algumas informações, como: Valor do Negócio, Condição de pagamento, Produto, Etapa do funil, Formas de entrada, Propriedade, etc

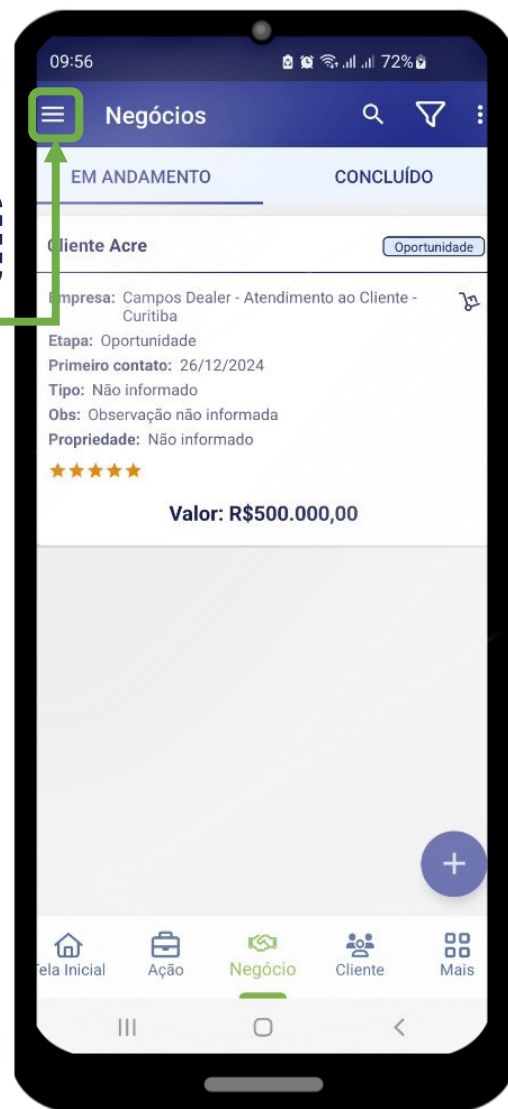
# Campos Dealer

O app Campos Dealer trabalha de forma offline, ou seja, não é necessário conexão com a internet para registrar as suas informações. Mas para que as suas negociações sejam sincronizadas com a plataforma Web do Campos Dealer é necessário realizar sincronização do App

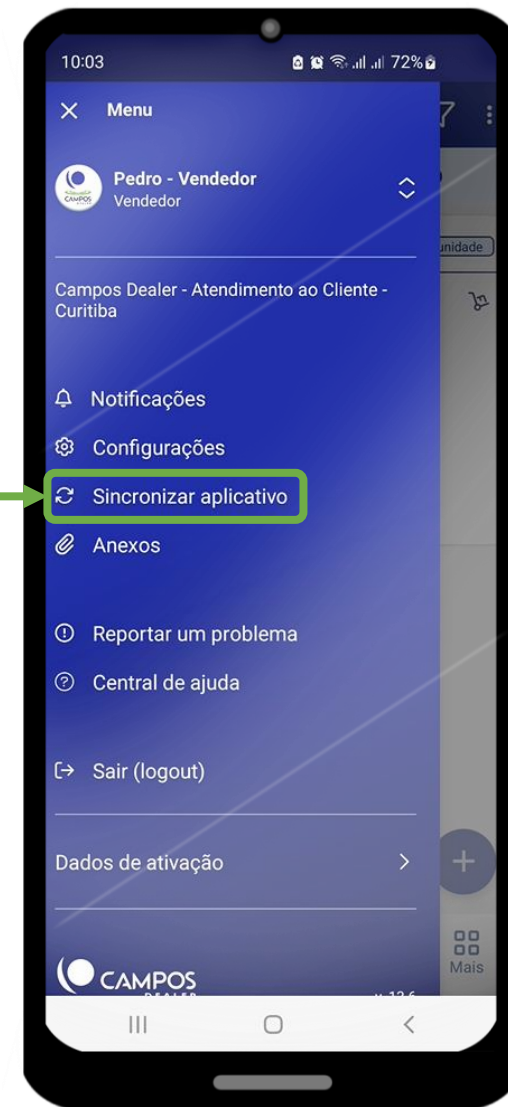


1 - Toque no ícone da seta

2 - Abra o Menu Lateral



3 - Toque em Sincronizar aplicativo



## Adicionando Produto ao Negócio



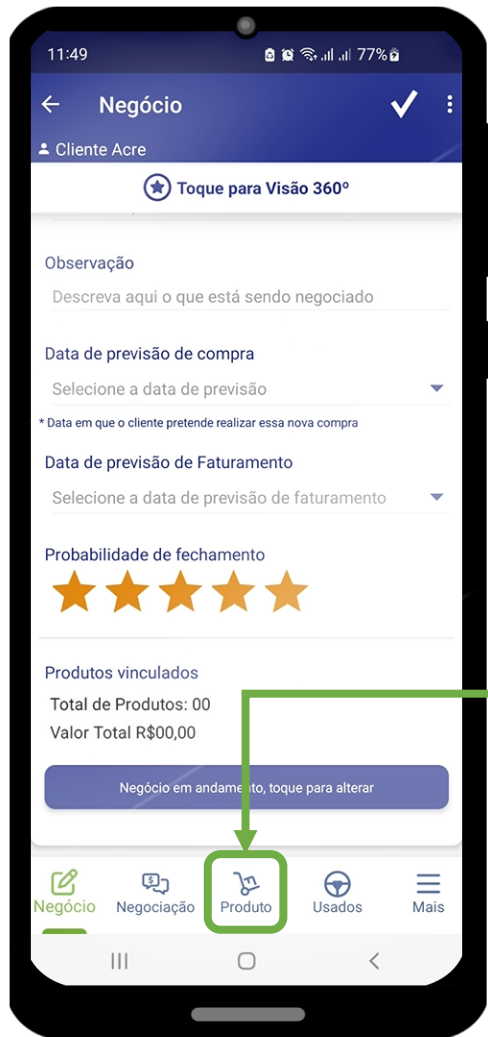
## Adicionando Produto ao Negócio

A medida que os dois conversavam, Augusto falou que estava interessado em uma colheitadeira, então o vendedor Carlos mostrou os produtos disponíveis pelo aplicativo do Campos Dealer e em seguida adicionou a colheitadeira ProHarvest 3000 no negócio.



## Adicionando Produto ao Negócio

# Campos Dealer

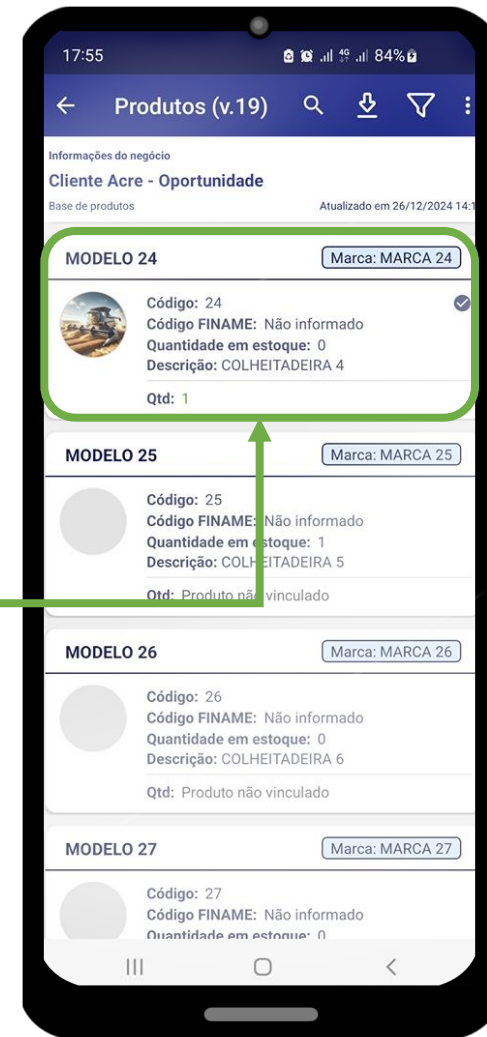


6 - Para adicionar o Produto de Interesse do cliente, acesse a aba "Produto"



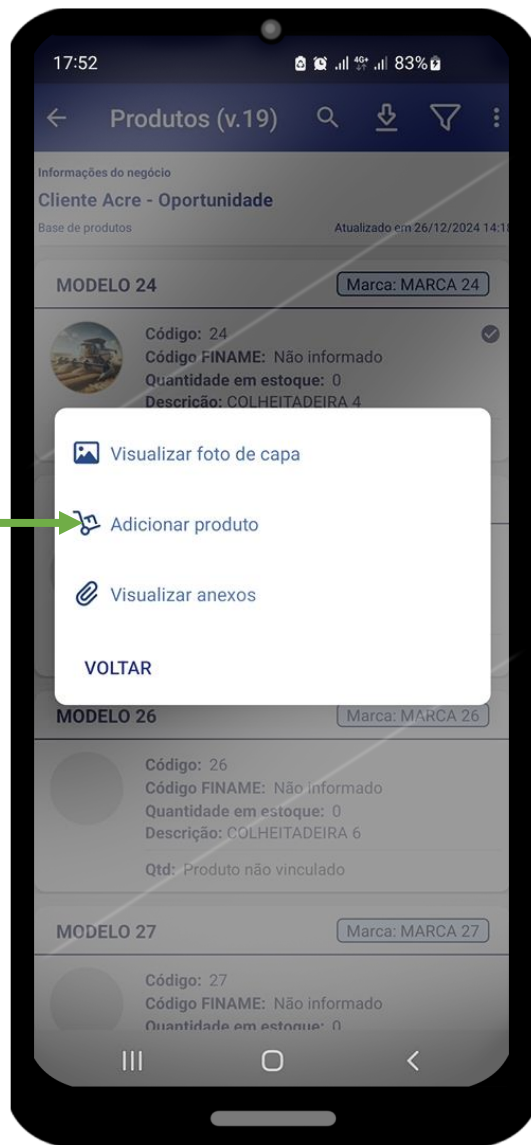
7 - Toque em (+)

8 - Selecione o produto que deseja vincular a esse negócio



## Adicionando Produto ao Negócio

### Campos Dealer



9 - Toque em **Adicionar produto**

10 - Informe:

- Quantidade
- Valor Unitário

Toque em **SALVAR**



## Adicionando Condição de Pagamento e Informações Complementares



### Adicionando Condições de Pagamento e Informações Complementares

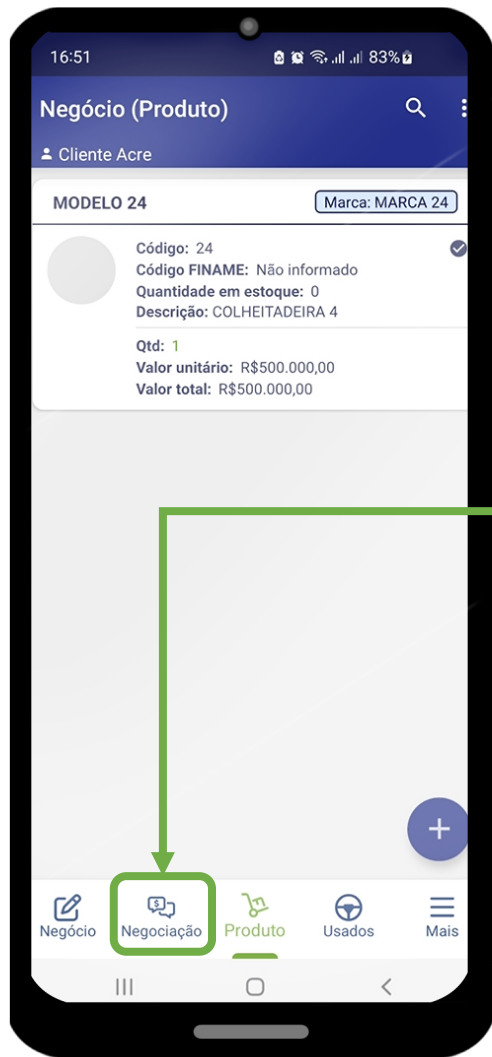
Com a Oportunidade de Negócios do cliente Augusto registrada no Campos Dealer, o vendedor Carlos pode continuar negociando, passando pelas **etapas** do **Funil de Vendas** a medida que ele for evoluindo a negociação.

Então, Augusto e Carlos começaram a discutir sobre **condições de pagamento**, e para não perder e nem esquecer nenhum detalhe, o vendedor Carlos começou a registrar as condições e outras **informações complementares** no Campos Dealer.



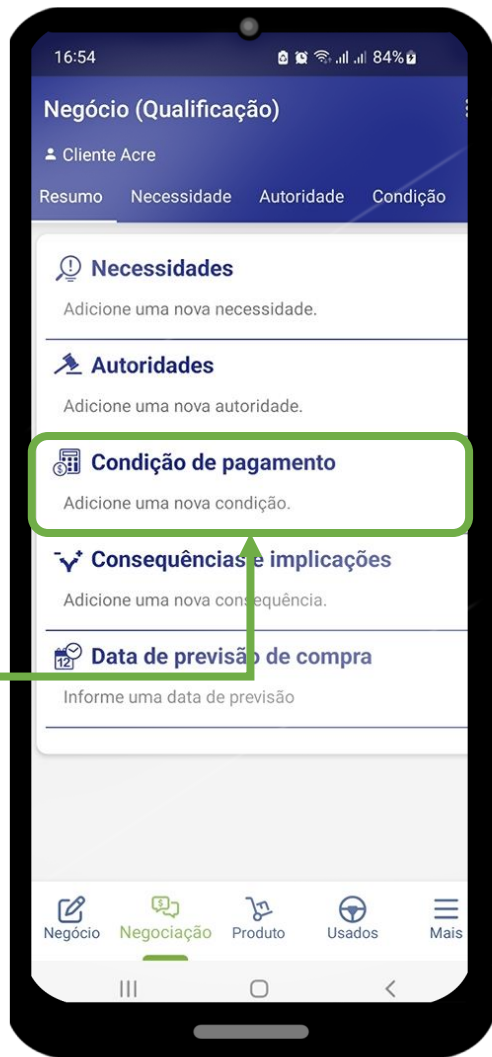
# Campos Dealer

## Adicionando Condição de Pagamento e Informações Complementares



1 - Toque em **Negociação**

2 - Depois em **Condição de pagamento**



3 - Selecione o ícone (+)



- 4 - Preencha os campos:**
- Condição de pagamento
  - Valor do Negócio
  - Instituição financeira

17:42 81%

← Condição de pagamento ✓

Cliente Acre

- Como pagará?  
- Qual fonte (Banco, Recurso próprio, Consórcio, Etc..).  
- Quando pagará?  
- Qual é a ideia de recurso que tem disponível para essa nova aquisição?

- Adicione as informações pertinentes.  
- Entenda que a decisão influencia no momento da compra e na condição comercial.

Condição  
 Próprio  Financiado

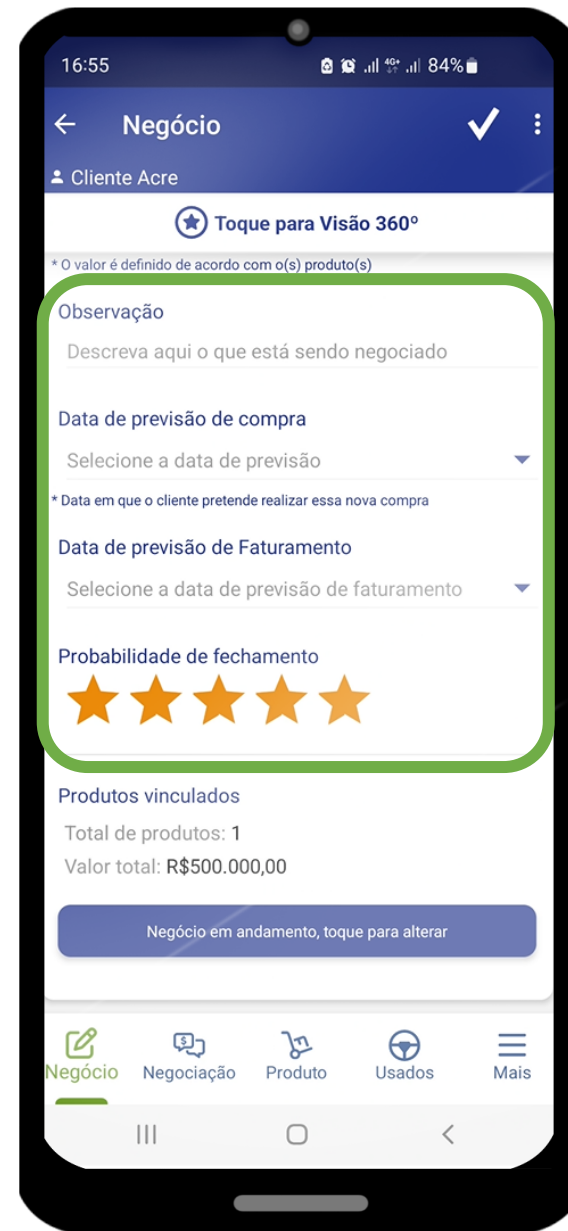
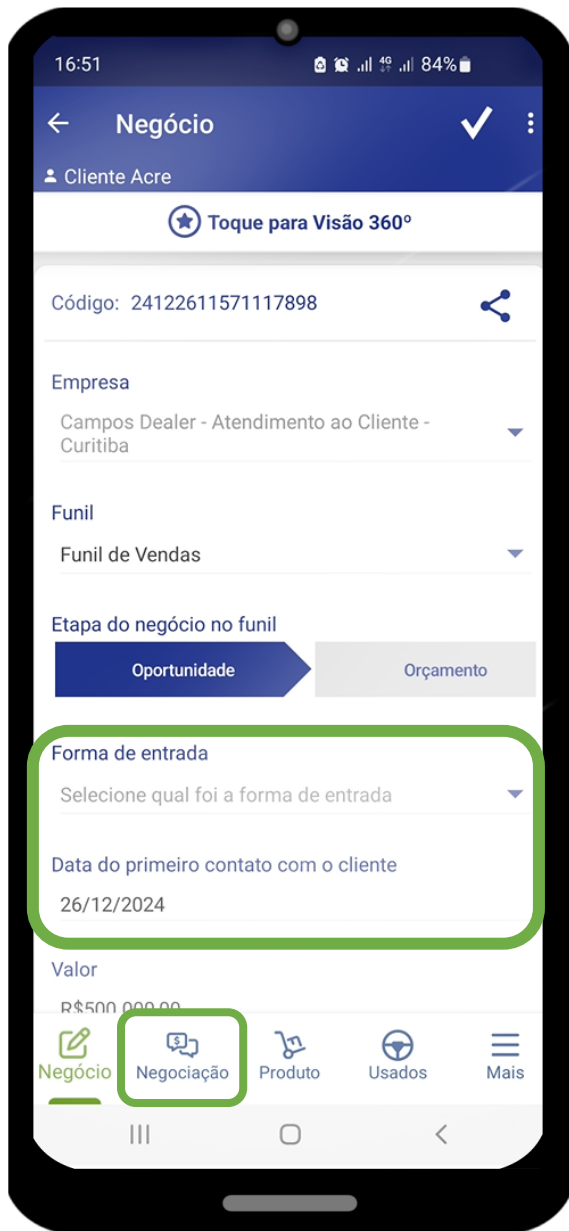
Valor  
R\$500.000,00

Instituição financeira  
111 - Banco Teste

Observação  
Financiamento Banco

Após preencher todas as informações toque no ícone do **check** para salvar

Ao preencher todas as guias com as informações, o Negócio estará completamente cadastrado em seu app Campos Dealer



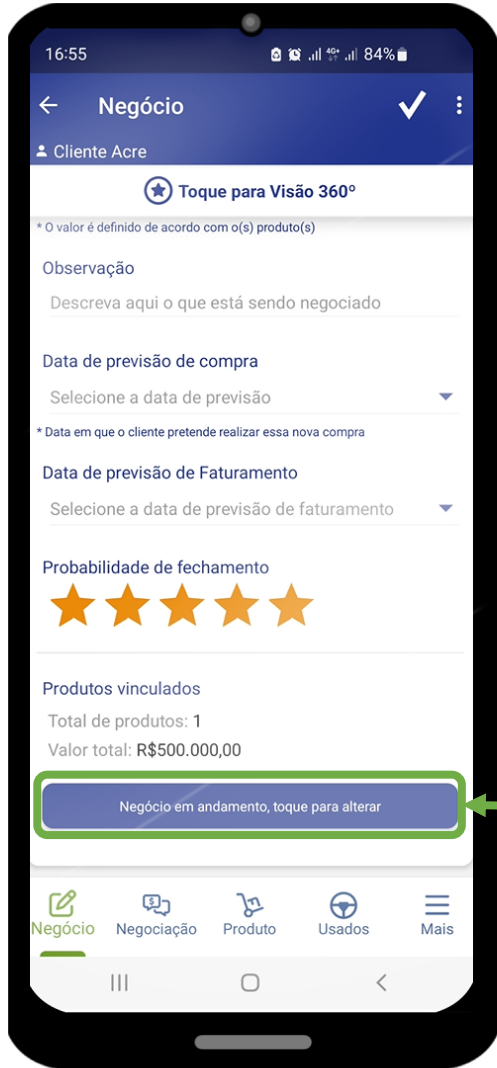
**Definindo o negócio como Ganho ou Perdido**



## Definindo o negócio como Ganho ou Perdido

De acordo com o avanço das negociações, Augusto decidiu finalmente comprar a colheitadeira, então para marcar que o negócio havia sido fechado, Carlos registrou no sistema.





2 - Selecione a conclusão do negócio

1 - Toque no botão "Negócio em andamento, toque para alterar"



3 - Preencha:

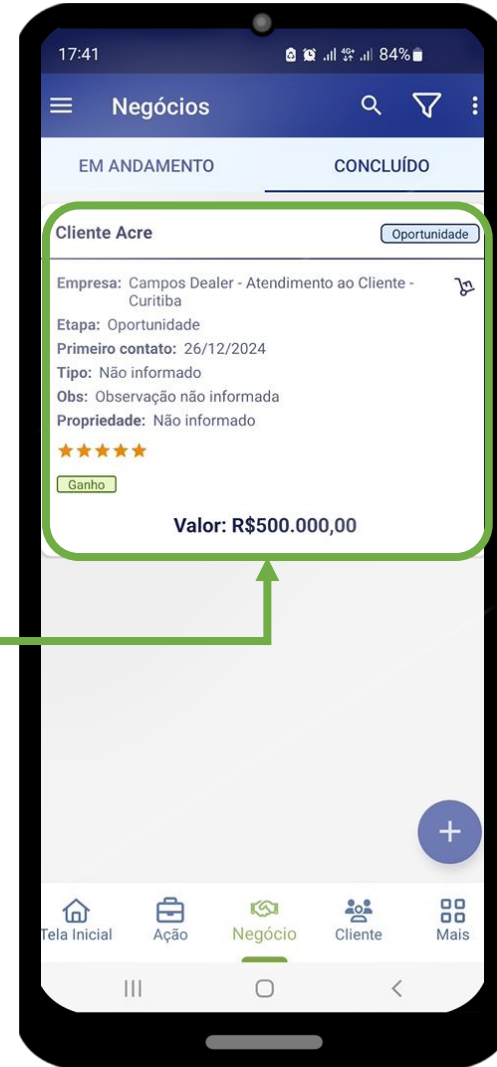
- Data de conclusão

- Motivo (Ganho/Perdido)





Assim que concluídos os negócios ainda ficam disponíveis na aba CONCLUÍDO



## Resumo do Procedimento



## Resumo de Todos os Passos

### 1. Criar novo Negócio:

- Acesse o sistema de vendas
- Adicione o cliente ao negócio
- Preencha as informações solicitadas, como etapa, data de primeiro contato, valor, etc.
- Adicione o produto de interesse do cliente

### 2. Adicionar Produtos no Negócio:

- Acesse a aba Produto dentro do negócio criado
- Selecione o produto de escolha e defina a Quantidade e o Valor Unitário
- Revise e salve o negócio

### 3. Acompanhar o Negócio:

- Acesse o negócio
- Movimente o negócio para a etapa em que ele se encontra a medida que a negociação evoluir

### 4. Ganhar/Perder o Negócio:

- Selecione o botão “Negócio em andamento, toque para alterar” dentro do negócio
- Selecione se o negócios foi Ganho ou Perdido
- Escolha um Motivo de Ganho/Perda
- Se necessário adicione uma observação

**Dica:** Sempre que possível realize a sincronização do aplicativo.